

Provisionen im Finanzvertrieb

Finanzverkäufer und -vermittler kassieren für die Vermittlung von Geldanlagen folgende hohe Provisionen:

Produkte	Abschlussprovision (in % der Anlage/ Beitragssumme)	Jährliche Bestands- provision (in % der Anlage/ Beitragssumme)	
Wertpapieranlagen			Das sind bei einer Anlage von bspw. 10.000 € * (Abschlussprovision / jährliche Bestandsprovision)
Aktienfonds	4 – 6,5 %	0,25 – 0,5 %	400 – 650 € / 25 – 50 €
Rentenfonds	3 – 5 %	0,1 – 0,25 %	300 – 500 € / 10 – 25 €
Mischfonds	4 – 5 %	0,1 – 0,4 %	400 – 500 € / 10 – 40 €
Offene Immobilienfonds	4 – 5 %	0,25 – 0,5 %	400 – 500 € / 25 – 50 €
Zertifikate	0,5 – 5 %	-	50 – 500 €
Versicherungen			Das sind bei bspw. einer Beitragssumme von 36.000 € (= 100 € monatlicher Beitrag über 30 Jahre) * (Abschlussprovision / jährliche Bestandsprovision)
Kapitallebensversicherung	1 – 5,5 %	0,1 – 2,5 %	360 – 1.980 € / 1,2 – 30 €
Rentenversicherung	1 – 5,5 %	0,1 – 2,5 %	360 – 1.980 € / 1,2 – 30 €
Fondspolice	1 – 5,5 %	0,1 – 2,5 %	360 – 1.980 € / 1,2 – 30 €
Geschlossene Fonds / Beteiligungen			Das sind bei einer Anlage von bspw. 50.000 € * (Abschlussprovision / jährliche Bestandsprovision)
Geschlossene Immobilienfonds	6 – 10 %	-	3.000 – 5.000 €
Umweltfonds	6 – 11 %	-	3.000 – 5.500 €
Schiffsfonds	8 – 15 %	-	4.000 – 7.500 €
Containerfonds	3 – 8 %	-	1.500 – 4.000 €
Infrastrukturfonds	6 – 8 %	-	3.000 – 4.000 €
Flugzeugfonds	7 – 9 %	-	3.500 – 4.500 €

Quelle: Finanztest, eigene Berechnungen

* Bei höheren Anlage- bzw. Beitragssummen erhöhen sich die an den Verkäufer/Vermittler fließenden Beträge unabhängig vom Beratungsaufwand entsprechend.